

IVECO

Ihr Partner für nachhaltigen Transport

ZUKUNFT. GESTALTEN.



Jetzt bewerben! >>>

Die Iveco Group N.V. (MI: IVG) ist ein weltweit führendes Unternehmen der Automobilbranche, das in den Bereichen Nutz- und Spezialfahrzeuge, Antriebstechnologien und den damit verbundene Finanzdienstleistungen tätig ist. Jede der acht zum Unternehmen gehörende Marke ist in ihrem spezifischen Industriesektor eine treibende Kraft: IVECO, eine wegweisende Nutzfahrzeugmarke, die schwere, mittelschwere und leichte Nutzfahrzeuge entwickelt, herstellt und verkauft; FPT Industrial, ein weltweit führender Hersteller von fortschrittlichen Antriebstechnologien für Kunden in der Landwirtschaft, im Baugewerbe, in der Schifffahrt, in der Energieerzeugung und bei Nutzfahrzeugen; IVECO BUS und HEULIEZ, die Premium-, Nahverkehrs- und Reisebusmarken; Iveco Defence Vehicles für hochspezialisierte Verteidigungs- und Katastrophenschutzrüstungen; ASTRA, ein globaler Experte für schwere Steinbruch- und Baufahrzeuge; Magirus, eine branchenweit renommierte Marke für Feuerwehrfahrzeuge und Brandschutztechnik; und IVECO CAPITAL, der Finanzierungsarm der Iveco Group, der alle unterstützt. Die Iveco Group beschäftigt weltweit rund 34.000 Mitarbeiter und betreibt über 29 Produktionswerke sowie 31 Forschungs- und Entwicklungszentren. Weitere Informationen finden Sie auf der Website des Unternehmens: www.ivecogroup.com

Zur Verstärkung unseres Teams des Ersatzteilvertriebs suchen wir eine(n)

Verkäufer für Ersatzteile im Außendienst (w/m/d)

Betriebe: Karlsruhe/ Freiburg

Start: ab sofort

Ihre Aufgaben:

- Akquisition im festgelegten Verkaufsgebiet
- Gewinnung von Neukunde (regionale Key Account Kunden)

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische

- Pflege und Festigung von Kundenbeziehungen
 - Verhandlung und Angebotserstellung
 - Wettbewerbs- und Marktanalyse
 - Umsetzung von Aktionsplänen zur Steigerung des Teilevertriebs
 - Unterstützung und Betreuung von Vertragswerkstätten und freien Werkstätten
 - Pflege und Erstellung von Besuchsplänen und Besuchsberichten
- Berufsausbildung
 - Erste Erfahrung im Außendienst idealerweise im Ersatzteilvertrieb
 - Überzeugende, gewinnende Verkäuferpersönlichkeit
 - Offenes, sicheres, empathisches und verbindliches Auftreten
 - Gute Umgangsformen und rhetorisches Geschick
 - Selbstständige Arbeitsweise und Einsatzbereitschaft, gepaart mit sehr gutem Zeit- Management
 - Sehr gute Team- und Kommunikationsfähigkeit

Unsere Leistungen: Ausgezeichnete Zukunftsaussichten durch internes Weiterbildungsprogramm Tarifliche Vergütung mit Weihnachts- und Urlaubsgeld 30 Tage Urlaub im Jahr Attraktive Konditionen Angenehmes Arbeitsklima Geregelte Arbeitszeiten

Startklar für neue Wege?

Jetzt bewerben



Iveco Süd-West Nutzfahrzeuge GmbH – Human Resources – Frau Katja Philippi

Floßwörthstraße 52-56– 68199 Mannheim – Telefon +49 621 8443-123 

<http://karriere.iveco.de>

I V E C O
•
G R O U P